

Kalpachev, S. N. (2021). Challenges in determining the contribution of the operating system to the formation of competitive advantages of the enterprise. *Management As a Science of Complex Development. European Scientific e-Journal*, 12, 19–32. Hlučín. (In Bul.)

DOI: 10.47451/man2021-04-001

The paper will be published in Crossref, ICI Copernicus, Academic Resource Index ResearchBib, J-Gate, ISI International Scientific Indexing, Zenodo, OpenAIRE, BASE, LORY, LUASA, ADL, eLibrary, and WebArchive databases.



Stefan Nankov Kalpachev, Chief assistant professor, Doctor of Science, Department of Industrial Business and Logistics, Faculty of Economics, University of Economics – Varna. Varna, Bulgaria.

Challenges in Determining the Contribution of the Operating System to the Formation of Competitive Advantages of the Enterprise

Abstract: The purpose of this article is to outline the challenges in determining the contribution of the operating system to the formation of competitive advantages of the enterprise based on the application of resource-based theory. Due to the growing number of publications linking the resources and dynamic capabilities of operations management and sustainable competitive advantages, this article reviews and systematizes the concepts used in the literature to determine the contribution of the operating system to the formation of competitive advantages of the company. The main characteristics of the dynamic capabilities are considered and on this basis the main challenges in the study of factors and causal relationships at the level of the operating system of the enterprise are presented, with an emphasis on the way of choosing independent and result variables, and the determination of causal relationships. Future research in the field of operations management that addresses the outlined challenges could contribute to a more comprehensive and complete study of dynamic capabilities in operations function. The research would be useful both for researchers in the field of operations management and for practitioners looking for sources and reasons for increasing the competitiveness of the companies in which they work.

Keywords: resource-based theory, dynamic capabilities, competitive advantages, operations management.

Стефан Нанков Калпачев, гл. ас. д-р, катедра “Индустриален бизнес и логистика”, Стопански факултет, Икономически университет – Варна. Варна, България.

Предизвикателства при детерминирането на приноса на операционната система за формирането на конкурентни предимства на предприятието

Резюме: Целта на тази статия е да очертае предизвикателствата при детерминирането на приноса на операционната система за формирането на конкурентни предимства на предприятието на база на приложението на РБТ. Поради растящия брой публикации правещи връзка между ресурсите и динамичните способности на операционния мениджмънт и устойчивите конкурентни предимства в настоящата статия е направен обзор и систематизиране на концепциите, използвани в литературата за определянето на приноса на операционната система към формирането на конкурентни предимства на фирмата. Разгледани са основните характеристики на динамичните способности и на тази основа са изведени основните предизвикателства при изследването на факторите и причинно-следствените връзки на равнище операционна система на предприятието, като е поставен акцент върху начина на избор на променливи и резултативни величини, и определянето на причинно-следствените връзки. Бъдещи изследвания в областта на

операционния мениджмънт, които се справят с очертаните предизвикателства биха могли да допринесат за по-комплексното и пълно изследване на динамичните способности в операционната функция. Изследването би било полезно както за изследователи в областта на операционния мениджмънт, така и за работещи в нея търсещи източници и причини за увеличаване на конкурентоспособността на фирмите в които работят.

Ключови думи: ресурсно базирана теория, динамични способности, конкурентни предимства, операционен мениджмънт.

Въведение

Популярен подход за изучаване на способностите в публикациите свързани с операционния мениджмънт на фирмата е да се оцени планираното или реализираното конкурентно оперативно представяне и приноса им за бизнес и организационните ѝ цели. Въпреки че е важно да се идентифицират кои резултати на операционната система на предприятието помагат да се създаде конкурентно предимство, също толкова важно е да се разбере и кои са средствата за постигане на необходимата производителност на оперативното ниво. Именно в тази връзка широката приложимост на Ресурсно Базираната Теория (РБТ) за множество дисциплини, водещо до нейното разширяване и догъвяване на теоретичните подходи, води до все по-широко използване на тази теория в изследванията на операционния мениджмънт. Фигура 1 показва процентното нарастване на публикациите в сферата на операционния мениджмънт, установено в изследване на Хит. ([Hitt et al., 2016](#)).

РБТ постановява, че фирмите са в състояние да създават и поддържат конкурентни предимства чрез събирането и интегрирането на редки, ценни, неимитируеми и незаменими ресурси ([Barney, 1991](#)). Тази теория е важна за изследванията на операционния мениджмънт поради способността ѝ да деконструира източниците на конкурентно предимство на фирмата, бидейки както собствени за фирмата, така и външни (междуфирмени партньорства, вериги на доставки и т.н.). Освен това, вероятно поради разликите в нивата на анализ между стратегическо управление (т.е. фирмата) и операции (т.е. функции и вериги на доставки), изследванията и публикациите в сферата на операционния мениджмънт (ОМ) продължават да разработват РБТ, като се фокусират върху процесите във и между фирмите, които могат колективно да създават или унищожават конкурентни предимства. Поради подходящото ѝ приложение в тази област и нарастващата популярност сред изследователите на ОМ, целта на тази статия е да очертае предизвикателствата при детерминирането на приноса на операционната система за формирането на конкурентни предимства на предприятието на база на приложението на РБТ.

РБТ е широко използвана теоретична постановка за разбирането на източниците на конкурентно предимство от фирмите и как това предимство може да бъде поддържано с течение на времето ([Barney, 1991](#); [Nelson, 1991](#); [Peteraf, 1993](#); [Teece et al., 1997](#)). Тази теория се фокусира върху вътрешната организация на фирмите и по този начин е допълнение към традиционно отдаваната важност на стратегирането базирано на структурата на

индустрията и стратегическото позициониране в рамките на тази структура като определящи фактори за конкурентно предимство (*Henderson & Cockburn, 1994; Porter, 1980*).

По-специално, РБТ постановява, че фирмите могат да бъдат представени като съвкупности от ресурси, че тези ресурси са разнородно разпределени между фирмите и, че разликите в ресурсите се запазват с течение на времето (*Amit & Schoemaker, 1993*). Въз основа на тези предположения авторите изследващи тези проблеми посочват, че когато фирмите разполагат с ценни, редки, неимитируеми и незаменими (т.е., така наречените ЦРНИ атрибути), те могат да постигнат устойчиво конкурентно предимство чрез прилагане на нови стратегии за създаване на стойност, които не могат да бъдат лесно дублирани от конкуриращи се фирми (*Barney, 1991; Conner & Prahalad, 1996; Nelson, 1991; Peteraf, 1993*), а когато тези ресурси и свързаните с тях системи от дейности се допълват, потенциалът им да създадат устойчиво конкурентно предимство се засилва (*Collis & Montgomery, 1998; Milgrom et al., 1991; Porter, 1996*). Впоследствие се появяват публикации, които разширяват схващането за РБТ на динамични пазари (*Teece et al., 1997*), като се обосновава, че РБТ не обяснява адекватно как и защо някои фирми имат конкурентно предимство в ситуации на бърза и непредсказуема промяна. На тези пазари, където конкуренцията се променя, динамичните възможности, чрез които мениджърите на фирми „интегрират, изграждат и преконфигурират вътрешни и външни компетенции, за да се справят с бързо променящата се среда“ (*Teece et al., 1997*), стават източник на устойчиво конкурентно предимство, като се обръща специфично внимание, че манипулирането на ресурсите на знанието е особено критично на такива пазари (*Grant, 1996*).

Въпреки значимостта на РБТ, постановките ѝ срещат съществени критики. Част от тях са, че е концептуално неясна и тавтологична, не изяснява механизмите, чрез които ресурсите действително допринасят за конкурентно предимство, а също така и за липса на достатъчно емпирични доказателства (*Priem & Butler, 2001; Williamson, 1999*). Освен това се счита, че устойчивото конкурентно предимство е малко вероятно на динамични пазари (*Teece et al., 1997*).

От ресурсно базирана теория към динамични способности

Поради горепосочените критики в настоящата публикация ще се опитаме да очертаем предизвикателствата при детерминирането на приноса на операционната система за конкурентните предимства на предприятието в светлината на концепцията за динамичните способности на предприятието. Морфологията на динамичните способности е сложна категория (*Михайлова, 2013*). По отношение на същността на динамичните възможности, как тези възможности се влияят от динамиката на пазара и тяхното развитие във времето могат да бъдат посочени следните няколко характеристики на динамичните способности:

- Динамичните способности се състоят от специфични стратегически и организационни процеси като разработване на продукти, обединяване и вземане на стратегически решения, които създават стойност за фирмите в рамките на динамични пазари чрез манипулиране на ресурсите в нови стратегии за създаване на стойност.

Динамичните способности не са нито неясни, нито тавтологично дефинирани абстракции (*Eisenhardt & Martin, 2000*).

- Тези способности, които често са изследвани в рамките на обширни емпирични изследователски направления, показват общи черти при ефективни фирми или т.нар. общи „добри практики“. Следователно динамичните способности имат по-голяма еквивалентност, хомогенност и заменяемост между фирмите, отколкото предполага традиционното РБТ мислене.
- Ефективните проявления на динамичните способности варират, в зависимост от динамиката на пазара. Когато пазарите са умерено динамични, така че промяната да настъпва в обстоятелствата на стабилна индустриална структура, динамичните способности приличат на традиционната концепция за рутинните процедури (*Cyert & March, 1963; Nelson & Winter, 1982*). Тоест, те са сложни, подробни, аналитични процеси, които разчитат в голяма степен на съществуващите знания и последователното им изпълнение, за да произведат предвидими резултати. За разлика от това, на бързо променящите се пазари, където индустриалната структура се размива, динамичните способности придобиват различен характер. Те са прости, опитни, нестабилни процеси, които разчитат на бързо създадени нови знания и изпълнение от типа „проба-грешка“, за да дадат адаптивни, но непредсказуеми резултати.
- Добре познатите механизми за учене и развитие ръководят еволюцията на динамичните способности и са в основата на зависимостта им от опита (*Eisenhardt & Martin, 2000*).
- Функционалността на динамичните способности може да бъде дублирана във фирмите, тяхната стойност за конкурентно предимство се крие в конфигурациите на ресурсите, които те създават, а не в самите способности;
- Динамичните способности са необходими, но недостатъчни условия за конкурентно предимство. Счита се, че динамичните възможности могат да се използват за подобряване на съществуващите конфигурации на ресурсите в преследване на дългосрочно конкурентно предимство. Те обаче се използват много често и за изграждане на нови конфигурации на ресурси в преследване на временни предимства (*Eisenhardt & Martin, 2000*).

Следователно, изучаването на операционните динамични способности на фирмата трябва да изследва тяхното съдържание и характеристики при различни характеристики на пазарите, като същевременно изучава тяхното еволюционно развитие и преформулиране, описвайки както причините довели до това развитие, ресурсите и тяхната конфигурация, на които те стъпват като основа, така и резултатите, до които водят тези способности. Ако предположим че има времева разлика между изграждането на нова ресурсна конфигурация и постигането на временно конкурентно предимство (проявлението на тази ресурсна конфигурация), то за изследването на динамичните способности е необходимо също така да се избере серия от „точни моменти“, в които трябва да бъдат взети резултативните величини.

Предизвикателства при измерването на приноса на динамичните способности на операционната система на предприятието за формиране на конкурентни предимства

2.1. Операционализиране на променливите

Едно от важните предизвикателства за изследователите използващи РБТ и концепцията за динамичните способности е изолирането и операционализацията на променливите. Ключова концепция за РБТ и динамичните способности е неимитируемостта на изследваната способност, която води до устойчиво конкурентно предимство и по-висока от средната възвръщаемост. Неосезаеми и трудни за наблюдение способности (процедури) са и трудни за имитиране по дефиниция.

При изолирането на променливите трябва да се отчете, че надеждното изолиране на способност е невъзможно без нейното пълно разбиране, но пълното разбиране на дадената способност дава възможност на други фирми да копират това, което прави фирмата уникална по отношение на нейните способности. Все пак трябва да се посочи, че описването на конкретна способност може да стане само при качествения анализ на фирми, които се представят добре (съответно зле) в даден сектор. Следователно от критична важност за правилното описване на динамична способност е това да става на база на задълбочено качествено изследване, защото е необходимо условие изследването на способностите да става само когато изследващите способността напълно разбират ограниченията и потенциалните проблеми при прилагането на индуктивен метод, като наличието на професионални и лични предубеждения на изследователя, и също така да могат да засекат получаваната информация чрез оценката на различни респонденти и източници (*Armstrong, 2007*).

Друго обстоятелство, което трябва да се има предвид е, че за да се премахнат проблемите с наблюдаемостта на способностите трябва да се използва методика за извършване на сравнителни изследвания. Наблюдението на величини като ценност и неимитируемост е от значителна трудност, затова използването на дълбочинни интервюта с фокус -фирми и експерти трябва да смекчи проблемите свързани с измерването на проявлението на изследваната способност. Нужно е да се отчете, че се изследва специфично обстоятелство касаещо конкурентно превъзходство спрямо преки конкуренти. В тази връзка измерването на неимитируемостта трябва да се направи на базата на събирането на мнения на преки конкуренти и външни за дадена фирма личности. Възможно е мениджърите на дадена фирма да считат, че дадена процедура е ценна и трудна за имитиране, но същевременно преките конкуренти да не считат същото (*Armstrong & Shimizu, 2007*).

Най-накрая, трябва да се постави изискване операционализирането на способностите да става чрез използването на обективни измерители. Поради трудностите, присъщи на измерването на динамичните способности, някои изследователи са намерили начини за строга операционализация на своите конструкции с наблюдаеми величини (*Barney et al., 2004*). Изследването на Армстронг от тип литературно ревю (*Armstrong & Shimizu, 2007*) показва, че твърде много изследванията в областта динамичните способности използват единични индикатори за наличието на определена способност.

2.2. Определяне на резултативната величина

Основната цел на стратегическия мениджмънт на фирмата е да установи дадено устойчиво конкурентно предимство и да определи как може систематично да го създава. Ако фирмите могат да постигнат надчитаните за нормални резултати за продължителен период от време, то може да се счете, че те са постигнали устойчиво конкурентно предимство (*Amit & Schoemaker, 1993; Barney, 1991*). Тази концепция може и да е важна за изследването на динамичните способности на фирмата, но по-голямата част от изследванията в областта на динамичните способности я пренебрегват. Армстронг (*Armstrong & Shimizu, 2007*) посочва, че от емпирична гледна точка в това отношение може да се посочи известно затруднение, понеже не съществува конкретна единно приета мярка за „устойчивост“ по отношение на продължителността или степента на конкурентоспособност. Също така тази продължителност на конкурентното предимство може да бъде различна за различните сектори на производството. Допълнително затруднение оказва обстоятелството, че способности, които са лесни за имитиране също биха могли да допринесат за наличието на временно конкурентно предимство и да благоприятстват крайните резултати на фирмата (*Barney, 1991*).

Отчита се, че не малка част от изследванията използват като резултативна величина показателят „възвращаемост на активите“ (return on assets—ROA) (*Armstrong & Shimizu, 2007; Barney et al., 2004*). Барни (*Barney et al., 2004*) от своя страна доказва, че тъй като способностите представляват специфични процеси, то правилната резултативна величина е ефективността на изследвания бизнес процес. За това има няколко причини – ако фирмата разчита на няколко процеса да генерират конкурентни предимства, то единият от процесите може да генерира конкурентно предимство, но другият да генерира недостатък и като крайно проявление финансов показател не би показал доколко ефективно дадена способност генерира конкурентно предимство за фирмата. Друг довод за използването на ефективност на бизнес процеса като резултативна величина е, че финансовите показатели са зависими от много фактори, част от които е и поведението на заинтересованите лица, които могат по различни причини да присвоят генерирания финансов резултат от дадено конкурентно предимство.

Следователно, за да се детерминира доколко конкурентното предимство е устойчиво е нужно е да се използва т.нар. лонгитудно изследване, защото само чрез него могат да се изследват динамичните взаимоотношения във времето и да се проследи как условията, при които се развиват или придобиват способности в един период, влияят върху стратегическите предимства на фирмите в следващите периоди.

2.3. Определяне на „конструкта“ на изследването

Все още в литературата посветена на динамичните способности няма единно мнение по отношение на структурата, съдържанието, нивата на анализ и моделите за оценка на динамичните способности (*Михайлова, 2013; Михайлова, 2020*). Именно поради това и в сферата на операционния мениджмънт към момента няма публикации опитващи се изчерпателно да опишат съвкупността от динамични способности на операционния мениджмънт. Една голяма част от изследванията в операционния мениджмънт изследват една детерминирана способност и изследват връзката ѝ с определена резултативна

величина (*Hitt et al., 2016*). В съответствие с разнопосочността на мненията на авторите по отношение на равнищата на динамичните способности и тяхното проявление при управлението на операциите на фирмата – т.е. дали те могат да бъдат декомпозирани на динамични способности от няколко равнища, на рутинни процедури и „висшестоящи“ динамични способности и на рутинни процедури, чието инкорпориране в динамична способност е отвъд обхвата на операционния мениджмънт можем да опишем няколко подхода:

- Изследване на приноса на конкретни „добри практики“ за постигането на конкретни индикатори на изпълнението свързани с операционните приоритети на предприятието (едностепенен модел на изследване). Този подход има предимството да изследва дадена „практика“ на базата на детайлизирано изучаване на характеристиките ѝ, на базата на което оценката на нейното „ниво“ на прилагане да бъде извършено на базата на многобройни качествени променливи, които да бъдат обвързани със значението на определен резултативен количествен показател. Примери, които се дават в литературата за извършени подобни изследвания върху подобни „рутини“ са практики като многофункционално обучение на работници, производствени системи от типа „точно навреме“, използване на статистически контрол на процесите, развиването на собствено оборудване и т.н. (*Ketokivi & Schroeder, 2004*).
- Изследване на приноса на дефинирана динамична способност за формирането на конкурентно предимство на базата на двустепенна структура (двустепенен модел). При този тип изследвания способността е дефинирана като силата или високата степен на овладяване на съвкупност от взаимосвързани „пакети“ от рутинни процедури за изпълнение на конкретни задачи (*Peng et al., 2008*). Основен въпрос, който поражда такъв подход е доколко даден „пакет“ от рутинни процедури се съотнася само и единствено до съществуването на динамичната способност, чийто принос се измерва. Примери, които могат да се дадат са изследванията на способностите за непрекъснато усъвършенстване и иновиране (*Peng et al., 2008*).
- Комплексно изследване на динамичните способности, обвързани на базата на изследвани вече в литературата и известни операционни приоритети, обвързани в система и описващи възможно най-добре влиянието и зависимостите между отделните „способности“. Доводите за това дефиниране на динамичните способности са, че операционните приоритети са предвидени „способности“. Те са способности, които операционния мениджмънт на фирмата иска да има в бъдеще, или способности, върху които трябва да се постави акцент в бъдеще (*Größler & Grübner, 2006*). Предимството на този подход, е че изследването на възможно най-пълния набор от „планирани“ способности дава възможност да се проведе изследване за характера на взаимодействието и взаимното влияние между тези способности, при което ако детерминирането на приоритетите се осъществи на базата на предварително дълбочинно проучване и се изследват сходни по характер производства е възможно да се избегне или поне да се намали възможността да останат неизследвани променливи и фактори, както и да се даде възможно най-пълно изследване на резултативната величина. Също така подобен род изследвания са най-

–подходящи и за измерване на проявлението на факторите в няколко времеви интервала.

От казаното дотук следва да се заключи, че при определянето на приноса на динамичните способности на операционната система за създаването на устойчиви конкурентни предимства трябва да се използват внимателно подбрани променливи, като една способност или „добра практика“ трябва да бъде описвана чрез няколко променливи с цел обективизиране на резултата. При резултативните величини трябва да се използват показатели пряко свързани с ефективността на изследваните процеси дефинирани като динамични способности, същевременно при определянето на конструкта на изследването трябва да се отчитат контекстуалните характеристики от гледна точка на динамика на изследвания пазар, изолируемост на практиките, сектор на изследваните фирми, възможност да се очертаят ясно причинно-следствени връзки между рутинни процедури и дефинирани способности. Изследването на конкурентните предимства свързани с операционната функция трябва да става на базата на продължителен период на изследване.

Дискусия

В настоящата публикация очертахме предизвикателствата свързани основно с избора на променливи, избора на подходяща резултативна величина и дизайн на изследването. Редно е да се отчете, че при описанието на неосезаема променлива упомената като някаква динамична способност по-голямата част от изследванията използват субективни оценки на работещи в даден сектор на ниво оперативен директор, началник цех и т.н. Следва да поставим под въпрос дали отговорите на респондентите са отражение на истинското състояние на избраната характеристика (*Ketokivi & Schroeder, 2004*), особено ако в даден сектор няма възприети определени конкретни стандарти за представяне на операционната система.

Второ ограничение на изследванията е избора на конкретни фирми и отрасли. Изчисляването на показател като „производителност на труда“ е силно зависимо от обстоятелства като използване на подизпълнители и доколко целият процес по производство на комплектуващи и полуфабрикати(детайли) се извършва в рамките на дадена фирма. От друга страна описването на определена динамична способност вероятно е силно зависимо от сектора и типа индустрия. За да може да се правят значими заключения и сравнения е редно участващите в изследването фирми/предприятия да са поне със силно уеднаквени характеристики като тип на производството, характер на търсенето, характер на използваните материали, и обем на произвежданите продукти.

Заключение

В статията са изведени и анализирани основните предизвикателства за оценката на приноса на динамичните способности на операционния мениджмънт към формирането на устойчиви конкурентни предимства на фирмата. Въз основа на извършените анализи се достигна до следните по-важни изводи и заключения:

- Динамичните способности са по-подходящата концепция за определяне на влиянието на операционния мениджмънт върху конкурентните предимства на фирмата спрямо статичната концепция за търсенето на „ресурси“.
 - За извършването на коректно изследване детерминирането на изходните променливи трябва да става на базата на задълбочено разбиране на характеристиките и проявлението на изследваните способности, като за целта трябва да се използва качествен анализ, фокусни проучвания и обективни измерители.
 - За резултативна величина трябва да се избират пряко обвързани с резултатността на изследваните процеси величини на микро ниво, но не и финансови показатели, които се влияят от цялостната дейност на фирмата. Устойчивостта на конкурентното предимство трябва да се извършва на базата на лонгитюдни изследвания.
 - Коректното определяне на изследвания „конструкт“ е от критично значение за детерминирането на връзките и посоките на влияние на изследваните способности, както за разкриването на характера на тяхното въздействие върху конкурентните предимства на фирмата, така и за разкриването на влиянието помежду им.
-

Списък с използвана литература:

- Михайлова, М. (2020). Дискуссионни аспекти в моделите за операционализиране на динамичните способности. *Диалог*, 1, 16–32. Свищов: Акад. изд. Ценов.
- Михайлова, М. (2013). Морфология на икономическата категория динамични способности. *Известия Сп. Икон. унив.*, 1, 99–111. Варна: Наука и икономика.
- Amit, R. & Schoemaker, P. J. H. (1993). Strategic assets and organizational rent. *Strategic Management Journal*, 14, 33–46. (на англ.)
- Armstrong, C. E. & Shimizu, K. (2007). A review of approaches to empirical research on the resource-based view of the firm. *J. Manag.*, 33(6), 959–986. (на англ.)
- Barney, J. B. (1991). Firm resources and sustained competitive advantage. *J. Manag.*, 17, 99–120. (на англ.)
- Barney, J., Ray, G., & Muhanna, W. (2004). Capabilities, Business Processes, and Competitive Advantage: Choosing the Dependent Variable in Empirical Tests of the Resource-Based View. *Strategic Management Journal*, 25(1), 23–37. (на англ.)
- Conner, K. R., & Prahalad, C. K. (1996). A resource-based theory of the firm: knowledge versus opportunism. *Organization Science*, 7(5), 477–501. (на англ.)
- Collis, D. J., & Montgomery, C. A. (1998). Creating corporate advantage. *Harvard Business Review*, 76(3), 70–83. (на англ.)
- Cyert, R. M., & March, J. G. (1963). *A Behavioral Theory of the Firm*. Prentice-Hall: Englewood Cliffs, NJ. (на англ.)
- Eisenhardt, K. M., & Martin, J. A. (2000). Dynamic Capabilities: What Are They? *Strategic Management Journal*, 21(10/11), 1105–1121. (на англ.)
- Grant, R. M. (1996). Toward a knowledge-based theory of the firm. *Strategic Management Journal*, Summer Special Issue, 17, 109–122. (на англ.)
- Größler, A., & Grübner, A. (2006). An empirical model of the relationships between manufacturing capabilities. *International Journal of Operations & Production Management*, 26, 458–485. (на англ.)
- Henderson, R., & Cockburn, I. (1994). Measuring competence? Exploring firm effects in pharmaceutical research. *Strategic Management Journal*, 15, 63–84. (на англ.)
- Hitt, M. A., Xu, K., & Carnes, C. M. (2016). Resource based theory in operations management research. *J. Op. Manag.*, 41, 77–94. (на англ.)

- Ketokivi, M., & Schroeder, R. (2004). Manufacturing practices, strategic fit and performance – A routine-based view. *International Journal of Operations & Production Management*, 24, 171–191. (на англ.)
- Milgrom, P, Qian, Y., & Roberts, J. (1991). Complementarities, momentum, and the evolution of modern manufacturing. *American Economic Review*, 81(2), 84–88. (на англ.)
- Nelson, R. R. (1991). Why do firms differ, and how does it matter? *Strategic Management Journal*, 12, 61–74. (на англ.)
- Nelson, R., & Winter, S. (1982). *An Evolutionary Theory of Economic Change*. Belknap Press: Cambridge, MA. (на англ.)
- Peng, D. X., Schroeder, R. G., & Shah, R. (2008). Linking routines to operations capabilities: a new perspective. *J. Oper. Manag.*, 26, 730–748. (на англ.)
- Peteraf, M. A. (1993). The cornerstones of competitive advantage: A resource-based view. *Strategic Management Journal*, 14, 179–191. (на англ.)
- Porter, M. E. (1980). *Competitive strategy*. New York: Free Press. (на англ.)
- Porter, M. E. (1996). What is strategy? *Harvard Business Review*, 74(6), 61–78. (на англ.)
- Priem, R. L., & Butler, J. E. (2001). Is the resource-based ‘view’ a useful perspective for strategic management research? *Academy of Management Review*, 26(1), 22–40. (на англ.)
- Teece, D. J., Pisano, G., & Shuen, A. (1997). Dynamic capabilities and strategic management. *Strategic Management Journal*, 18, 509–533. (на англ.)
- Williamson, O. E. (1999). Strategy research: governance and competence perspectives. *Strategic Management Journal*, 20(12), 1087–1108. (на англ.)

Приложение



Фигура 1. Ръст в използването на ресурсно базираната теория в изследванията на операционния мениджмънт (*Hitt et al., 2016*)